

**PERILAKU IMPULSE BUYING GENERASI MILENIAL PADA FINTECH
OVO DAN GO-PAY PERSPEKTIF MAQASHID SYARIAH**
(STUDI PADA MAHASISWA FEBI UINSU)

SKRIPSI

Oleh :



Program Studi

EKONOMI ISLAM



PROGRAM STUDI EKONOMI ISLAM

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUMATERA UTARA

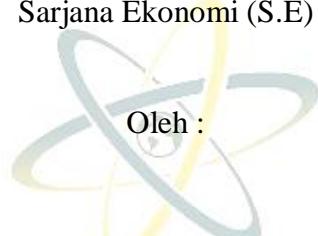
MEDAN

2021 M/1442 H

**PERILAKU IMPULSE BUYING GENERASI MILENIAL PADA FINTECH
OVO DAN GO-PAY PERSPEKTIF MAQASHID SYARIAH**
(STUDI PADA MAHASISWA FEBI UINSU)

SKRIPSI

Diajukan Untuk Melengkapi Tugas – Tugas Dan
Memenuhi Syarat – Syarat Mencapai Gelar
Sarjana Ekonomi (S.E)



Oleh :

HALIMAH

NIM 0501172195



PROGRAM STUDI EKONOMI ISLAM
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI SUMATERA UTARA
MEDAN
2021 M/1442 H

SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Halimah

Nim : 0501172195

Tempat/Tgl Lahir : Binjai, 08 Mei 1999

Pekerjaan : Mahasiswa

Alamat : Jl. Madura LK. III Kel. Kebun Lada Binjai

menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi yang berjudul “**Perilaku Impulse Buying Generasi Milenial Pada Fintech Ovo dan Go-Pay Perspektif Maqashid Syariah (Studi Pada Mahasiswa FEBI UINSU)**” benar karya asli saya, kecuali kutipan – kutipan yang disebutkan sumbernya. Apabila terdapat kesalahan dan keliruan di dalamnya, sepenuh menjadi tanggungjawab saya.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya.

Medan, 20 Agustus 2021

Yang membuat pernyataan



Halimah

PERSETUJUAN

Skripsi Berjudul :

**PERILAKU IMPULSE BUYING GENERASI MILENIAL PADA
FINTECHOVO DAN GO-PAY PERSPEKTIF MAQASHID
SYARIAH**

(STUDI PADA MAHASISWA FEBI UINSU)

Oleh :

HALIMAH

NIM. 0501172195

Dapat Disetujui Sebagai Salah Satu Persyaratan

Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi (S.E)

Pada Program Studi Ekonomi Islam

Medan, 20 Agustus 2021

Pembimbing 1

Dr. Sri Sudiarti, MA
NIDN. 2012115903

Pembimbing 2

Muhammad Iksan Harahap, MEI
NIDN. 0105018901

Mengetahui,

Ketua Prodi Ekonomi Islam

Imsar, M.Si
NIDN. 2003038701

LEMBAR PENGESAHAN

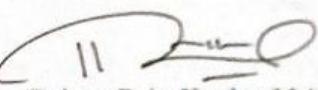
Skripsi berjudul "**PERILAKU IMPULSE BUYING GENERASI MILENIAL PADA FINTECH OVO DAN GO-PAY PERSPEKTIF MAQASHID SYARIAH (STUDI PADA MAHASISWA FEBI UINSU)**" an. Halimah, NIM 0501172195 Program Studi Ekonomi Islam telah di munaqasyahkan dalam Sidang Munaqasyah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN-SU Medan pada tanggal 7 Oktober 2021. Skripsi ini telah diterima untuk memenuhi syarat memperoleh gelar Sarjana Ekonomi (SE) Pada Program Studi Ekonomi Islam.

Medan, 14 September 2022
Panitia Sidang Munaqasyah Skripsi
Program Studi Ekonomi Islam UIN-SU

Ketua,

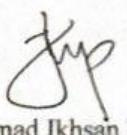

(Imsar M.Si)
NIDN. 2003038701

Sekretaris,

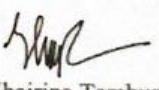

(Rahmat Daim Harahap M.Ak)
NIDN. 0126099001

Anggota


1. (Dr. Sri Sudiarti, MA)
NIDN. 2012115903


2. (Muhammad Ikhsan Harahap, MEI)
NIDN. 0105018901


3. (Imsar M.Si)
NIDN. 2003038701


4. (Khairina Tambunan, M.EI)
NIDN. 0112018501



ABSTRAK

Halimah (0501172195), “Perilaku *Impulse Buying* Generasi Milenial Pada *Fintech* Ovo dan Go-Pay Perspektif *Maqashid Syariah* (Studi Pada Mahasiswa FEBI UINSU)”. Dengan Pembimbing Skripsi I Dr. Sri Sudiarti, MA dan Pembimbing Skripsi II Muhammad Ikhsan Harahap, MEI

Impulse Buying adalah perilaku pembelian secara spontan dengan tidak ada perencanaan ataupun pertimbangan. Data yang diperoleh atas Mahasiswa FEBI UIN Sumatera Utara menunjukkan bahwa kurangnya atau belum mencapai kemaslahatan dalam penggunaan *fintech* OVO dan Go-Pay pada generasi milenial. Jenis penelitiannya ialah Kualitatif. Pengumpulan datanya berbentuk wawancara mendalam (*Indepth Interview*) serta diperkuat dengan studi kepustakaan, Metode analisis datanya ialah deskriptif kualitatif. Sumber data primer langsung didapatkan dari Mahasiswa sementara data sekundernya berbentuk buku – buku, dokumen, beserta jurnal. Hasil penelitian menunjukkan generasi milenial yang menggunakan *fintech* OVO dan Go-Pay tergolong memiliki karakteristik pembelian dengan cara spontan dan tiba – tiba yang sangat mudah terdorong dengan adanya promo, diskon dan *cashback* dengan pemikiran jangka pendek. Dan impulse buying generasi milenial yang menggunakan *fintech* OVO beserta Go-Pay tergolong kedalam tipe *planned impulse buying* atau pembelian *impulsif* terencana. Hal tersebut dikarenakan perilaku pembelian tanpa perencanaan sering diperbuat generasi milenial ketika ada penawaran menarik seperti munculnya promo, diskon dan cashback. Dan untuk pencapaian kemaslahatan hidup lewat penggunaan *fintech* OVO beserta Go-Pay belum maksimal dan belum mencapai maqashid syariah. Ini menunjukkan bahwa *impulse buying* tidak memberikan nilai maslahah bagi konsumen.

Kata kunci : *Impulse Buying*, Generasi Milenial, *Fintech* dan Maqashid Syariah.

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
SUMATERA UTARA MEDAN

KATA PENGANTAR

Bismillahirrahmanirrahim

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Alhamdulillah Puji dan syukur penulis ucapkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan Rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “**Perilaku Impulse Buying Generasi Milenial Pada Fintech Ovo dan Go-Pay Perspektif Maqashid Syariah (Studi Pada Mahasiswa FEBI UINSU)**” dapat diselesaikan dengan baik. Shalawat beriring salam penulis haturkan kepada Nabi Muhammad SAW sebagai suri tauladan bagi umat manusia didunia.

Penyusunan skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi persyaratan guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Islam pada Program Studi Ekonomi Islam Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.

Proses penyelesaian penelitian ini merupakan proses perjuangan yang panjang bagi penulis. Selama proses penulisan dan penyusunan tersebut tidak sedikit kendala dan hambatan yang dihadapi penulis. Dan berkat dukungan dan bantuan dari berbagai pihak sehingga penulisan skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik. Senyuman yang selalu menguatkan seluruh jiwa dan raga ini, yang paling spesial didunia ini ibu dan ayah, dan segala bantuan – bantuan lainnya dari orang – orang tercinta dan terspesial dengan segala bantuan – bantuan lainnya dari orang – orang tercinta dan terspesial dengan segala kerendahan hati, penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Seluruh keluarga yang paling penulis sayangi dan cintai, yang selalu memberikan do'a, semangat, kasih sayang, dukungan, motivasi, nasihat – nasihat yang selalu penulis ingat kapanpun dan dimanapun. Terkhusus untuk kedua orang tua penulis, Ibu **Laila** dan Ayah **M. Taslim**, terimakasih untuk semua pengorbanan yang sudah diberi kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini. Dan terima kasih juga untuk kakak penulis yaitu **Fadilah S.Si** dan suami **Najhan Abdi A.Md** dan adik penulis

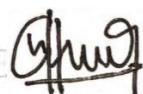
Annisa Khairi yang sudah membantu, mendukung dan memberi semangat untuk penulis.

2. Bapak **Prof. Dr. H. Syahrin Harahap, M.A** selaku Rektor Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.
3. Bapak **Dr. Muhammad Yafiz, M.Ag** selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.
4. Bapak **Imsar, M.Si** selaku Ketua Prodi Ekonomi Islam Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.
5. Bapak **Rahmat Daim Harahap, M.Ak** selaku Sekretaris Prodi Ekonomi Islam Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.
6. Bapak **Dr. M. Ridwan, MA** selaku Dosen Penasehat Akademik yang juga sangat baik telah banyak membantu memberikan bimbingan dan arahan dalam penyusunan skripsi ini.
7. Ibu **Dr. Sri Sudiarti, MA** selaku Dosen Pembimbing Skripsi I yang sangat baik dan selalu memberikan bimbingan dan kontribusi dalam proses pengerjaan skripsi ini yang berbeda dengan orientasi skripsi pada umumnya karena proses orientasi yang dilakukan dalam kondisi wabah Covid-19.
8. Bapak **Muhammad Ikhsan Harahap, MEI** selaku Dosen Pembimbing Skripsi II yang sangat baik sekali telah membantu peneliti dalam menyusun skripsi ini, baik dari segi memberikan bimbingan dan masukannya.
9. Terimakasih kepada Bapak/Ibu Dosen dan para Staff Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Universitas Islam Negeri Sumatera Utara.
10. Dan teruntuk sahabat seperjuangan yang kami sebut "**INVESTOR KBS**" yaitu **Ainun, Fadlika (mimah), Hamidah, Nisrina (Tante), Nur Alimah (Inong), Khairunnisa (Icak)**. Terimakasih atas persahabatan yang telah terjalin selama 4 tahun ini, sampai jumpa di lain waktu dengan cerita dan kisah kesuksesan masing – masing. Aamiin.
11. Dan untuk sahabat yang sudah terjalin 10 tahun, sahabat yang selalu hadir di saat suka maupun duka, saling memotivasi dan memberikan informasi serta nasehat yaitu **Alma, Dinda, Rika**.

12. Terima kasih kepada teman – teman sejawat, terkhusus Ekonomi Islam C angkatan 2017 yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, yang selalu memberikan dukungan dan do'a. Semoga pertemanan ini akan terus terjalin dengan baik dan semoga kita bisa berkumpul dilain waktu dengan penuh kegembiraan atas kesuksesan kita masing – masing. Aamin ya Allah.
13. Terima kasih yang tersayang kepada teman- teman seperjuangan kampus UINSU yang bertempat tinggal di Binjai yaitu **Elfara, Nisa, Iqlima, Ulfani, Haris, Rajak, Khalis, Luqman.**
14. Terima kasih kepada seluruh responden yang telah meluangkan waktunya luangnya untuk menjadi narasumber dalam penelitian skripsi ini yang telah membantu penulis memberikan informasi untuk mendukung dalam penyelesaian skripsi ini.

Terakhir peneliti menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam penyusunan skripsi ini. Oleh karena itu, saran dan kritik yang membangun sangat diharapkan agar skripsi ini lebih sempurna dan bermanfaat di masa yang akan datang bagi para pembaca dan pihak – pihak yang sangat membutuhkan. Akhir kata diucapkan terima kasih.

Medan, 20 Agustus 2021



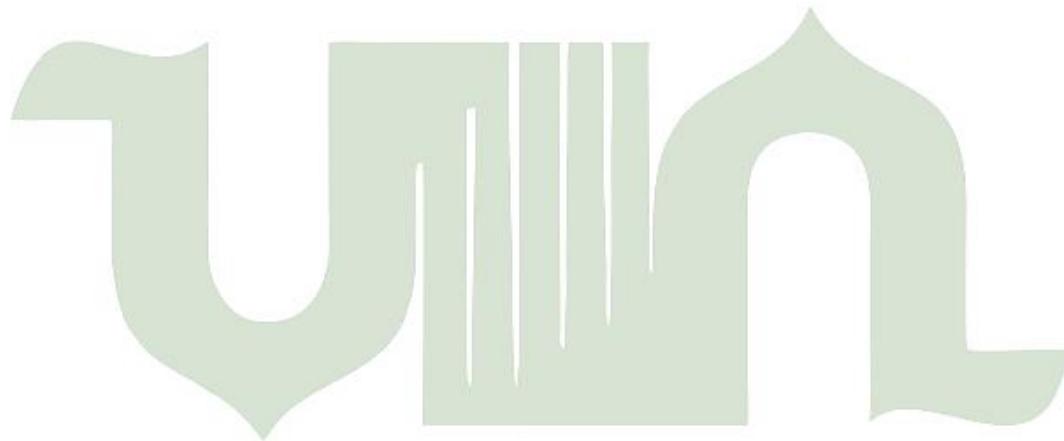
**Halimah
NIM. 0501172195**

DAFTAR ISI

SURAT PERNYATAAN	i
PERSETUJUAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
ABSTRAK.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Identifikasi Masalah	6
C. Batasan Masalah	6
D. Rumusan Masalah	7
E. Tujuan Penelitian	7
F. Manfaat Penelitian	7
BAB II LANDASAN TEORI.....	9
A. Perilaku Konsumen	9
1. Pengertian Perilaku Konsumen	9
2. Faktor – Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	10
3. Perubahan Perilaku Konsumen	13
4. Perilaku Konsumen Berdasarkan Tujuan.....	13
5. Perilaku Konsumsi dalam Ekonomi Islam.....	16
B. Perilaku Impulse Buying	19
1. Pengertian Perilaku Impulse Buying	19
2. Tipe – Tipe Impulse Buying	20
3. Faktor – Faktor yang Mempengaruhi Pembelian Impulse Buying.....	20

4. Indikator atau Karakteristik Impulse Buying	21
5. Perilaku Impulse Buying Menurut Ekonomi Islam.....	22
C. Generasi Milenial	26
1. Pengertian Generasi Milenial.....	26
2. Karakteristik Generasi Milenial	27
D. Financial Technology (Fintech)	27
1. Pengertian Financial Technology	27
2. Dasar Hukum Financial Technology	29
3. Jenis – Jenis Financial Technology	31
4. Fintech dalam Bisnis Syariah.....	32
E. Maqashid Syariah.....	33
1. Pengertian Maqashid Syariah.....	33
2. Konsep Maqashid Syariah	36
3. Tingkatan Maqashid Syariah.....	37
F. Penelitian Terdahulu	43
G. Kerangka Teori	49
H. Hipotesis	49
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	50
A. Pendekatan Penelitian	50
B. Lokasi dan Waktu Penelitian	50
1. Lokasi Penelitian	50
2. Waktu Penelitian	51
C. Subjek Penelitian.....	51
D. Teknik dan Instrumen Pengumpulan Bahan.....	51
1. Data Primer	51
2. Data Sekunder	52
E. Analisis Data.....	53
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	60
A. Hasil Penelitian	60
1. Gambaran Umum Lokasi Penelitian.....	60
2. Kemahasiswaan di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam	61

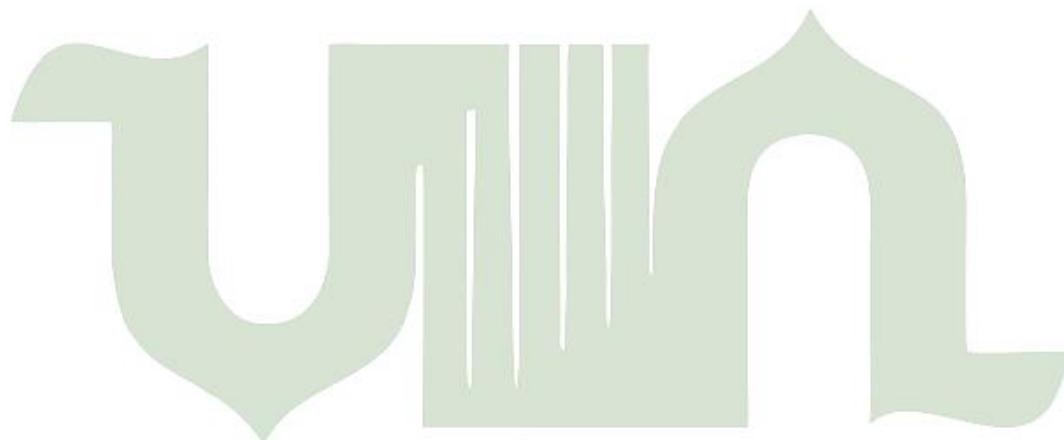
3. Deskripsi responden.....	62
B. Pembahasan	64
1. Karakteristik Perilaku Pembelian Generasi Milenial pada Fintech OVO dan Go-Pay.....	64
2. Perilaku Impulse Buying Generasi Milenial pada Fintech OVO dan Go-Pay.....	67
3. Perilaku Impulse Buying Generasi Milenial pada Fintech OVO dan Go-Pay menurut maqashid syariah	69
BAB V PENUTUP.....	74
A. Kesimpulan	74
B. Saran.....	74
DAFTAR PUSTAKA.....	76
LAMPIRAN	81



UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
SUMATERA UTARA MEDAN

DAFTAR TABEL

	Hal
Tabel	
2.1 Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen	10
2.1 Pengelompokan Generasi Milenial Menurut National Chamber Foundation.....	20
2.3 Penelitian Terdahulu	48
2.4 Kerangka Teoritis.....	54
4.1 Jumlah Mahasiswa FEBI UIN Sumatera Utara.....	62
4.2 Profil Responden Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UINSU ...	64



UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
SUMATERA UTARA MEDAN